



Informacijska tehnologija i poslovanje

Vlatko Čeriæ

1. Uvod
2. Trendovi informacijske tehnologije
3. Informacijska tehnologija i poslovanje
4. Informacijska tehnologija kao strategijski resurs
5. Opasnosti korištenja informacijske tehnologije

Informacije predstavljaju kljuèni resurs poslovanja bez kojeg nije moguæ donositi kvalitetne odluke. Informacijska tehnologija, koja predstavlja spregu raèunala, telekomunikacija i softvera, jedna je od kljuènih generièkih tehnologija koja omoguæuje uèinkovit rad organizacija i njihovu konkurentnost na tržištu. U ovom poglavlju prikazani su trendovi u razvoju informacijske tehnologije, njezin utjecaj na poslovanje te njezino znaèenje kao strategijskog resursa poslovne organizacije kojim organizacija može stvoriti odluèujuæi prednost na tržištu. Poglavlje završavamo upozorenjem na neke od problema vezanih uz korištenje i uvoðenje informacijske tehnologije.

1.1. Uvod

Informacije i znanje kao strategijski resursi poslovanja

Informacije i znanje dva su temeljna resursa za uspješno poslovanje. Za donošenje kvalitetnih odluka potrebno je poznavati razlièite vrste *informacija* o poslovanju poduzeaa i o njegovoj okolini, kao što su raspoloživost opreme i radne snage ili procjena velièine tržišta za određeni proizvod ili uslugu. Pritom su potrebne ne bilo kakve informacije, veæ *potpune i kvalitetne* informacije koje su ujedno i *dostupne na vrijeme* jer ni ispravna odluka koja kasni neæ imati žljene uèinke.

Da bi se informacije mogle kvalitetno i u potpunosti iskoristiti potrebno je *znanje*, odnosno poznavanje razlièitih zakonitosti, pravila i postupaka koji omoguæuju racionalno korištenje informacija za rješavanje poslovnih zadataka. Znanje nam omoguæuje da donosimo kvalitetne odluke na svim razinama, od strategijskih do operativnih (npr. gdje æemo smjestiti novi pogon ili kako æemo upravljati zalihamama).

Za donošenje odluka nisu dovoljne samo informacije, već je potrebno poznavati i metode koje omogućuju nalaženje racionalnih rješenja, npr. metode za traženje optimalnog rješenja, simulacija poslovnih procesa ili ekspertni sustavi.

Za kvalitetno i brzo prikupljanje i pohranjivanje informacija te njihovo učinkovito pretraživanje i upotrebu u metodama i modelima koji omogućuju donošenje kvalitetnih odluka, nužna je informacijska tehnologija.

Digitalizacija, pohranjivanje, prijenos i obrada podataka

Suvremena računala rade s podacima u digitalnom obliku, jer ih u tom obliku možemo učinkovito pohranjivati, pretraživati, koristiti i slati na velike udaljenosti posredstvom računalnih mreža. Bilo koji oblik podataka - tekst, sliku, animaciju ili zvuk - možemo digitalizirati unošenjem s tipkovnice, skeniranjem, digitaliziranjem zvuka ili snimanjem digitalnim kamerama.

Informacije se koriste u različitim odjelima i na različitim radnim mjestima u poduzeću. Za velika poduzeća koja imaju podružnice u više gradova ili zemalja neophodno je da njihove baze podataka i informacijske sustave može istovremeno koristiti veći broj ljudi. Mreže računala omogućuju gotovo trenutačni prijenos podataka na velike udaljenosti, što znatno povećava učinkovitost rada poduzeća i smanjuje troškove. Računalne mreže omogućuju i rad kod kuće.

Računalne mreže poslovnih organizacija uključuju se na globalnu mrežu, Internet, omogućujući zaposlenima pristup golemon broju izvora informacija i komunikaciju s potencijalnim kupcima proizvoda ili usluga, struènjacima iz istog podruèja i sl. Mogućnost globalnog objavljivanja multimedijskih podataka dovela je do elektroničkog marketinga i drugih oblika elektroničkog poslovanja. Proizvodi i usluge mogu se naručivati i plaæati preko Interneta, a oni proizvodi koji se mogu pretvoriti u digitalni oblik - kao što su to informacije, softver, glazba ili video - mogu se jeftino i brzo prenositi posredstvom Interneta.

Sve to predstavlja važnu promjenu u odnosu na klasičan način poslovanja. Zaostajanje u primjeni računarskih i telekomunikacijskih sredstava i metoda u poslovanju znači rizik zaostajanja za konkurencijom, što dovodi do gubitka dijela tržišta, a nerijetko i do zatvaranja poduzeća.

Prije nego napravimo pregled najvažnijih tehnologija i načina njihova korištenja u poslovanju, razjasnit ćemo značenje nekih od osnovnih pojmovi koji se odnose na tehnologiju i podruèja njezina razvoja i korištenja.

Informacijska tehnologija

Informacijska tehnologija predstavlja spregu mikroelektronike, računala, telekomunikacija i softvera, koja omogućuje unos, obradu i distribuciju informacija.

Informacijska tehnologija jedna je od ključnih generièkih tehnologija jer prodire u sve sfere gospodarstva, znanosti, društvenog i privatnog života i u njih unosi radikalne promjene (Budin, 1993). Ovaj se termin najviše koristi u Sjedinjenim Amerièkim Državama, a jednako znaèenje ima i termin *informacijska i komunikacijska tehnologija*, uvriježen u Europi.

Raèunarska znanost bavi se prouèavanjem prikaza i strukturiranja informacija, algoritamskim procesima za obradu informacija, raèunalnim sklopoljem (hardverom) i programskom opremom (softverom). Koristi se i širi pojam *raèunarstvo*, kojim se oznaèava raèunarska znanost i tehnika te naèin njihove primjene.

Informatika je naziv koji se koristi kao sinonim za raèunarstvo (što odgovara korištenju naziva "informatika" u romanskom i germanskom jeziènom podruèju).

1.2. Trendovi informacijske tehnologije

Informacijska tehnologija je svojim burnim razvojem posljednjih nekoliko desetljeæa dala peèat postindustrijskom društvu i ostvarila bitan utjecaj na sva podruèja rada i života razvijenih društava. Ogromna izdvajanja za istraživanje i razvoj rezultiraju brojnim inovativnim postupcima, metodama, ureðajima i primjenama. Prikazat æemo neke od najvažnijih trendova razvoja raèunala, raèunalnih mreža, softvera i podataka.

Raèunala

Trend bitnog smanjenja velièine raèunala zapoèeo je veæ sedamdesetih godina dvadesetog stoljeæa, da bi osamdesetih godina došlo do odluèujuæeg napretka razvojem mikroraèunala i potom osobnih raèunala. Time je na naše stolove stigla procesna moæ nekadašnjih velikih raèunala koja su zauzimala cijele prostorije, a postepeno su se razvila i snažna prijenosna raèunala malog volumena i težine.

Snažni procesori, intenzivan razvoj grafièkih procesora, velika glavna i vanjska memorija s brzim pristupom te moguænost rada s multimedijima omoguæuje da na stolnim i prijenosnim raèunalima radimo vrlo zahtjevne i složene obrade kao što su modeliranje i simulacija složenih procesa, obrada slika i video zapisa ili rad s bazama podataka. Sve kvalitetniji ekrani s velikom rezolucijom daju mirnu sliku velike površine i visoku kvalitetu boja.

Prirodnije unošenje podataka u raèunalo i upravljanje radom raèunala pomoæu rukopisa i glasa dobilo je poèetkom dvadeset i prvog stoljeæa snažan poticaj razvojem tabletnih PC raèunala (engl. *tablet PC*). Tome su odluèujuæe doprinijele tehnologije prepoznavanja rukopisa i glasa. Stvaranje tzv. "digitalne tinte" i njezina integracija u operacijski sustav bila je presudna za omoguæavanje korištenja ekrana raèunala kao plohe po kojoj pišemo ili crtamo.

Raèunalne mreže

Pojava raèunalnih mreža omoguæila je jednostavnu i jeftinu komunikaciju te brz pristup, pretraživanje i racionalno korištenje informacija smještenih na razlièitim lokacijama. One su poslovnim organizacijama omoguæile integraciju poslovnih procesa, jednostavnu komunikaciju i razmjenu informacija te suradnju na daljinu, što je dovelo do znatnog poveæanja brzine i uèinkovitosti rada.

Razvoj globalne raèunalne mreže, Interneta, omoguæio je uspostavljanje jeftine komunikacije među milijunima raèunala iz raznih krajeva svijeta. Najvažnije internetske usluge (kao što su elektronièka pošta, slanje datoteka na daljinu ili Web) masovno se koriste i za osobne i za poslovne svrhe, a pojava elektronièkog poslovanja uzrokovala je radikalne promjene u naèinu rada poslovnih organizacija.

Korporacijske lokalne i raširene mreže su se korištenjem internetske tehnologije, a posebno Weba s njegovim multimedijskim moguænostima i jednostavnošæu publiciranja, transformirale u *intranete*. Povezivanje intraneta na Internet omoguæuje korisnicima korporacijskih mreža da bez potrebe za bilo kakvom pripremom ili dodatnim hardverom ili softverom koriste internetske usluge. Povezivanjem intraneta jedne korporacije s intranetima suradnièkih korporacija, npr. povezivanjem s intranetima najveæih dobavljaèa, omoguæuje se brzo i racionalno korištenje resursa suradnièke korporacije, koji se koriste u zajednièkom poslovanju. Takvi intraneti koji se povezuju s drugim intranetima nazivaju se *ekstraneti*.

Razvoj infrastrukture koja povezuje informacijske i raèunalne resurse posredstvom raèunalnih mreža velikih brzina (engl. *grid*) omoguæuje suradnju među organizacijama te korištenje golemih repozitorija informacija (npr. sakupljenih meteoroloških ili astronomskih podataka). Time se omoguæuje pretraživanje i rudarenje informacijskih izvora i otkrivanje novih znanja. Korisnik doživljava *grid* kao jedno virtualno super - raèunalo od kojeg može dobiti onoliko resursa koliko treba onda kada mu je potrebno. Oèekuje se da æe ovakva infrastruktura biti od izuzetno velike pomoæi u kompleksnim podruèjima istraživanja kao što su medicina, ispitivanje okoliša ili inženjerstvo.

Softver

Korištenje grafièkih suèelja koja omoguæuju jednostavan i intuitivan rad sa softverom te interaktivan naèin rada koji omoguæuje fleksibilno rješavanje problema, postali su osnovni naèin korištenja softvera. Softver za publiciranje na Webu omoguæio je jednostavnu izradu Web stranica i njihovih kolekcija, a programski jezik Java stvaranje dinamièkih Web stranica i kompaktnih mini-aplikacija (engl. *applets*) koje se posredstvom mreže automatski prenose u trenutku kada su potrebne za izvoðenje nekog programa.

Intenzivno se razvijaju softverski agenti, programi koji u ime korisnika pretražuju baze podataka ili Web resurse, rade selekciju električne pošte, pomažu pri korištenju složenog sistemskog softvera i sl. Inteligentni agenti upoznaju profil korisnika tako da im sam korisnik opiše svoje interesne i definira ciljeve, a oni nakon toga promatrajući i analizirajući ponašanje korisnika sami nastoje dokućiti kako mu još mogu pomoći. Agenti će tako umjesto nas pokretati različite aktivnosti, što će nam biti od velike pomoći zbog dramatičnog porasta količine i složenosti informacija s kojima radimo. Da bi mogli obaviti svoj posao, agenti ne komuniciraju samo s ljudima, već i s drugim agentima koji su specijalizirani za druge funkcije, odnosno koji pripadaju drugim vlasnicima.

Jedan od dugotrajnih trendova u razvoju softvera jest razvoj sustava za potporu odlučivanju i sustava temeljenih na znanju. Neke od važnijih metoda koje se koriste su traženje optimalnog rješenja, modeliranje i simulacija dinamičkih i ekspertnih sustava, a sve se više koriste i metode tzv. inteligentnog računarstva: neuronske mreže, neizrazita logika i genetski algoritmi.

Podaci

Osim strukturiranih podataka (npr. onih iz baza podataka) sve se više koriste i slabo strukturirani podaci, kao što su različite vrste dokumenata te multimedijski podaci. Uz baze podataka stvaraju se i baze znanja koje omogućuju prikaz znanja u različitim područjima ljudske djelatnosti. Pritom se koriste različite tehnike prikaza znanja; pravila, semantičke mreže ili okviri. Tako prikazano znanje koristi se u programima temeljenim na znanju, npr. ekspertnim sustavima koji omogućuju zaključivanje na razini ljudi eksperata (npr. u finansijskim odlukama, konfiguriranju računalnih sustava ili otkrivanju strukture složenih molekula).

Također se intenzivno razvijaju skladišta podataka u koja se pohranjuju podaci iz više različitih izvora podataka. Različite metode u području otkrivanja znanja i rudarenja podataka, npr. statističke metode, neuronske mreže ili genetski algoritmi, omogućuju pronalaženje i povezivanje odgovarajućih podataka potrebnih za pripremu poslovnih odluka.

1.3. Informacijska tehnologija i poslovanje

Informacijska tehnologija snažno utječe na poslovanje i način rada i života ljudi. Ovdje ćemo prikazati kakav je taj utjecaj, što je to električno poslovanje te što su ekonomija znanja, upravljanje znanjem i poslovna inteligencija.

Promjena naèina rada i poslovanja

Neki od znaèajnih trendova promjene naèina rada *unutar poslovne organizacije* jesu rad u skupini, moguænost rada izvan ureda, nehijerarhijska organizacija rada i povjeravanje dijela posla vanjskim organizacijama. Rad u skupini sve je potrebniji jer su zadaci koji se postavljaju pred organizaciju sve kompleksniji, a sve više poslovnih organizacija oslanja se na timove koji se formiraju za potrebe izvršenja odreðenog zadatka ili projekta. Takav rad zahtijeva moguænost brze i jednostavne komunikacije (posebno ako èlanovi skupine ne rade na istoj lokaciji) te korištenje softverskih alata koji podržavaju rad u skupini, održavanje sastanaka na daljinu i sl. Osnovni je alat za komunikaciju na daljinu elektronièka pošta.

Rad se više ne obavlja samo na radnom mjestu, veæ je zbog proširenosti raèunalnih mreža i korištenja bežiènih komunikacija moguæe raditi i kod kuæe i na putu, odnosno u vrijeme i u okolini koji èovjeku najviše odgovaraju. Informacijska tehnologija s brzom komunikacijom i moguænošeu distribuiranog korištenja centraliziranih baza i skladišta podataka te lokalno smještenih alata za potporu odluèivanju podržava i nehijerarhijsku organizaciju rada, u kojoj su zbog brzih promjena u poslovnoj okolini pojedinci i radne skupine u realizaciji zadatka u velikoj mjeri nezavisni te se mogu brže prilagoditi promjenama i odgovoriti novim izazovima.

Moguænost brzog i jeftinog slanja velike kolièine podataka na velike udaljenosti te bitno poboljšana komunikacija utjecali su i na znatno poveæavanje povjeravanja poslova vanjskim organizacijama. Poslovi se mogu povjeravati i organizacijama koje su na drugom kontinentu, a da protok informacija i dinamika rada na projektu ni najmanje ne trpe. Povjeravanje poslova vanjskim organizacijama ujedno omoguæuje fokusiranje organizacije na poslove za koje je specijalizirana.

Korisnici dobivaju izravan pristup podacima, tako da mogu vidjeti stanje svojih bankovnih raèuna, prebacivati novac s jednog na drugi raèun, pratiti faze transporta svojih hitnih pošiljki i sl. Oni se više ne zadovoljavaju standardnim proizvodima stvorenim za masovnu potrošnju, veæ traže proizvode i usluge krozne po njihovoј želji. To je dovelo do razvoja fleksibilnih proizvodnih sustava koji mogu proizvoditi male serije raznovrsnih proizvoda, dok je u podruèju usluga npr. omoguæila stvaranje personaliziranih izdanja elektronièkih novina i èasopisa te CD-a s personaliziranim kolekcijama glazbe.

Nova podruèja rada

Upotreba informacijske tehnologije u poslovanju dovila je do razvoja niza alata i usluga koji su preobrazili poslovanje. Ovakav naèin poslovanja naziva se *elektronièkim poslovanjem* i obuhvaæa meðu ostalim elektronièko komuniciranje, rad u skupini na rješavanju zadatka, elektronièko trgovanje, multimedijsko publiciranje na Webu te korištenje elektronièkih publikacija. Elektronièko poslovanje dovodi do

racionalnijeg poslovanja, smanjenja potrebe za papirom, smanjenja troškova transporta, mogućnosti bržeg i kvalitetnijeg odlučivanja, integriranja opskrbnog lanca, a time i povećane konkurentnosti poslovnih organizacija na tržištu.

Elektroničko poslovanje razvija se u više smjerova. Jedan je od njih elektronički marketing koji obuhvaća istraživanje tržišta i istraživanje konkurenčije (pritom se koriste mehanizmi pretraživanja resursa na Internetu), razvoj ponude korištenjem Web publikacija i komunikacijom s odgovarajućim skupinama korisnika, te prodaja i održavanje proizvoda posredstvom Weba.

Razvijeni su i *elektronički sustavi plaćanja* u kojima se koristi elektronički (digitalni) novac, elektronički čekovi i plaćanje kreditnim karticama posredstvom računalne mreže. Elektroničko bankarstvo omogućuje strankama da obavljaju različite finansijske transakcije sa svojeg osobnog računala posredstvom Interneta.

Ekonomija znanja

Suvremena ekonomija u sve većoj mjeri uključuje značajke ekonomije znanja koja se temelji na proizvodnji, distribuciji i korištenju znanja. Takvo usmjerjenje ekonomije posljedica je izuzetno brzog razvoja informacijske tehnologije u posljednjim dvama desetljećima, povećane brzine stvaranja znanstvenog i tehnološkog znanja te rastuće globalne konkurenčije (Eeriæ, 2002).

Inovacije, koje bitno ovise o znanju a također i same stvaraju nova znanja, postaju važnije od učinkovitosti proizvodnje te dovode do stvaranja novih tržišta. Danas u računarskoj industriji čak 70% prihoda dolazi od proizvoda koji nisu postojali prije dvije godine, a nematerijalni čimbenici koji ovise o znanju i umijeću radnika čine oko 85% vrijednosti visoko tehnoloških proizvoda kao što su čipovi ili CD-ovi. Najbrži rast izlaza i zaposlenja prisutan je u znanjem intenzivnim uslužnim sektorima kao što su obrazovanje, komunikacija i informacije, te visoko-tehnološkim industrijama, kao što su računarska, elektronička te zrakoplovno-svemirska. Fascinantna je činjenica da je današnji godišnji stvoreni proizvod američke ekonomije izražen u tonama otprilike jednak onom od prije jednog stoljeća, ali je pritom njegova stvarna vrijednost oko 20 puta veća! Razlika je u dodanoj vrijednosti povezanoj s nematerijalnim komponentama koje se u sve većoj mjeri uključuju u proizvode i usluge.

Znanje se pojavljuje u dvama osnovnim oblicima: u kodificiranom (eksplicitnom) obliku i kao tzv. tih znanje (engl. *tacit knowledge*). *Kodificirano znanje* nalazimo u obliku knjiga, časopisa, priručnika, dokumenata, baza znanja, procedura i sl. *Tiho znanje* postoji u glavama ljudi, ali najčešće nije prikazano u kodificiranom obliku, i to stoga što ga često nije lako ni komunicirati ni prebaciti u kodificirani oblik. Takva vrsta znanja obično se pojavljuje u obliku umijeća ili kompetencija, a razvija se iz dugotrajnog ljudskog iskustva ili treninga. Ovo znanje često nestaje iz organizacija

zajedno s ljudima koji ga posjeduju, pa je stoga vrlo važno da se ono prenosi. Kodificirano i tiho znanje su komplementarni, i jedno omoguće stvaranje drugog.

Znanje ima neke značajke koje su bitno različite od značajki materijalnih dobara. Znanje tako ostaje kod prodavača čak i nakon što ga je neki kupac kupio, tako da se ono može prodati mnogim kupcima. Različiti korisnici mogu istovremeno koristiti isto znanje, a znanje se ne uništava tijekom potrošnje i veći broj jedinica istog znanja ne daje dodatnu vrijednost onome koji to znanje posjeduje. Vrijednost znanja nije poznata dok se ono ne proda i počne koristiti, a vrijednost tihog znanja često nije ni poznata sve dok ono ne ode iz tvrtke s ljudima koji ga posjeduju.

Znanje može zastarjeti, a vrijeme trajanja znanja je jako teško odrediti i ovisi o vrsti znanja. Teško ga je zaštititi, premda se u njegovo stvaranje investiraju velika sredstva. Znanje je teško mjeriti, a teško je odrediti i kako će investicije u stvaranje znanja utjecati na volumen stvorenog znanja i kako će novostvoreno znanje utjecati na ekonomiju. Inovacijski su procesi vezani uz visok rizik, pa je tako rizik zarade kod istraživanja i razvoja oko triput veći od rizika zarade vezane uz korištenje fizičke opreme.

Tvrtke moraju preći kroz proces transformacije kako bi što više omogućile stvaranje i korištenje znanja. Današnje komplikirane organizacije s visoko specijaliziranim radnicima koji rade jednostavne poslove moraju se transformirati u jednostavnije organizacije s fleksibilnom, autonomnom i kvalificiranom radnom snagom, sposobnom izvoditi vrlo zahtjevne zadatke koji se mijenjaju tijekom vremena. Da bi preživjele na današnjim zahtjevnim tržištima i u uvjetima teške i globalne konkurenčije tvrtke moraju postati *organizacije koje uče*, s dugoročnom politikom obrazovanja i treninga i s informacijskom i komunikacijskom infrastrukturom koja omogućuje *online učenje*, jednostavan i brz pristup informacijama, suradnju i komunikaciju. Tvrtke, dakle, moraju postati sustavi za prikupljanje, organizaciju i održavanje relevantnih informacija, te analizu tih informacija i izvlačenje znanja iz njih.

Upravljanje znanjem

Korištenje znanja i intelektualnog kapitala tvrtke omogućuje organizacijama donošenje kvalitetnijih odluka, veće učešće u razvoju inovacija, te adaptaciju i preživljavanje u novim okolnostima.

Upravljanje znanjem (engl. *knowledge management*) je sistematski i usmjereni proces izgradnje, obnavljanja i korištenja kolektivnog znanja organizacije, usmjeren na postizanje njenih strategijskih ciljeva. Upravljanje znanjem podjednako koristi ljudsku kreativnost i intuiciju kao i potencijal informacijske tehnologije (Tiwana, 2000). Ono uključuje procese stvaranja, prihvatanja, prijenosa, integracije i korištenja znanja. Pritom se koriste kako izvori kodificiranog znanja, tako i eksper-tiza i iskustvo individualnih radnika.

Informacijska tehnologija ima važnu ulogu u upravljanju znanjem. Tako skladišta podataka omogućuju pohranjivanje velike količine poslovnih podataka u obliku koji olakšava njihovo korištenje. Sustavi za upravljanje dokumentima omogućuju skladištenje i pristup nizu raznovrsnih dokumenata kao što su specifikacije, korespondencija ili opisi proizvoda, te inteligentno slanje dokumenata do zaposlenika kojima su ti podaci potrebni. Softver za pretraživanje omogućuje pronalaženje relevantnih podataka u različitim oblicima (tekstovi, slike i sl.). Inteligentni agenti automatiziraju pretraživačke i druge funkcije i time olakšavaju korisnicima nalaženje podataka od interesa, traženje najprikladnijih proizvoda ili usluga, pregovaranje s drugim agentima i slično.

Metode rudarenja podataka služe otkrivanju novih i korisnih informacija iz velikih repozitorija podataka koje tvrtke posjeduju. Time se stvara novo znanje koje se koristi za donošenje kvalitetnijih odluka. Tehnike prikaza znanja omogućuju kodificiranje znanja, dok ekspertni sustavi omogućuju donošenje zaključaka pomoći kodificiranog znanja. Metode za potporu odlučivanju, kao što su optimizacija i simulacijsko modeliranje, omogućuju korištenje informacija i znanja u donošenju kvalitetnih odluka.

Od velike važnosti za upravljanje znanjem je brzi rast računalnih mreža i razvoj usluga koje se pružaju posredstvom mreže. Ovdje posebnu ulogu imaju Internet i Web koji omogućuju brzu i jeftinu distribuciju informacija i znanja u svim oblicima (npr. tekstovi, slike, kompjuterski modeli i softver), razvoj virtualnih knjižnica, komunikaciju i suradnju u rješavanju problema i stvaranju znanja na globalnoj skali te obrazovanje na daljinu. Osnovni mehanizam koji korporacije danas koriste za isporuku znanja je portal.

Posebnu ulogu u upravljanju znanjem ima softver, koji je u posljednjih pola stoljeća izrastao u novi medij za spremanje i korištenje kodificiranog znanja. Softver ima jedinstvene značajke: on omogućuje trajno spremanje znanja, lako se i jeftino distribuiru posredstvom Interneta, brzo se ažurira i aktiviran je. Aktivno svojstvo softvera znači da on može pokrenuti različite aktivnosti jednostavnim izvođenjem, što služi za rješavanje složenih tehničkih ili znanstvenih problema, izvođenja simulacija rada sustava, upravljanje radom kompleksnih pogona (npr. kemijskih tvornica) i slično.

Poslovna inteligencija

Zahvaljujući brojnim izvorima podataka koje posjeduju i mogućnosti njihovog jednostavnog a djelomično i automatiziranog prikupljanja korištenjem informacijske tehnologije, tvrtke posjeduju velike količine podataka koje u svojem najvećem dijelu leže neiskorištene. Organizacije koje su u stanju iz tog obilja podataka izvući podatke koji su važni za odlučivanje i otkriti moguće veze među njima, i koje to mogu napraviti brže i kvalitetnije od konkurenčije, dolaze u poziciju da steknu stratešku prednost na tržištu.

Poslovna inteligencija (engl. *business intelligence*) predstavlja skup metoda koje organizacijama omoguæuju da iskoriste informacije koje posjeduju i na temelju njih steknu uvid u prirodu poslovanja, što im omoguæuje donošenje kvalitetnijih poslovnih odluka (Moss i Atre, 2003). Sustavi poslovne inteligencije pritom kombiniraju podatke iz internih izvora tvrtke i podatke iz njena okruženja.

Sustavi poslovne inteligencije temelje se na odgovarajuæoj organizaciji i pohranjivanju podataka te analizi tih podataka i otkrivanju znanja koje se u njima potencijalno krije. Temelj organizacije i pohranjivanja podataka u sustavima poslovne inteligencije su *skladišta podataka* (engl. *data warehouses*) koja omoguæuju agregiranje podataka iz veæeg broja odvojenih izvora, što je neophodno da bi se mogla napraviti analiza utjecaja i veza izmeðu raznovrsnih tipova podataka.

Osnovne tehnike za analizu podataka u sustavima poslovne inteligencije su analitièka obrada podataka i rudarenje podataka. Alati za analitièku obradu podataka omoguæuju višedimenzijski pogled u podatke (npr. povezivanje vrsta proizvoda i podruèja na kojima se oni prodaju), analizu velikog broja podataka i verifikaciju razlièitih hipoteza o moguæim vezama izmeðu njih. Alati za rudarenje podataka omoguæuju automatizirano traženje moguæih karakteristika podataka i veza meðu njima, bez potrebe da korisnici postavljaju hipoteze. Pritom se koriste razlièite metode kao što su statistièke metode, indukcijska pravila ili neuronske mreže.

1.4. Informacijska tehnologija kao strategijski resurs

Informacijska tehnologija ne iscrpljuje svoj potencijal time što omoguæuje automatizaciju poslovanja i ubrzanje izvoðenja operacija, veæ se koristi i kao kljuèni resurs kojim organizacija može dugotrajno osigurati rast, poveæanje prihoda i konkurentnost na tržištu. Strategijsko korištenje informacijske tehnologije na razini država može znaèiti osiguranje prednosti u ekonomskom, znanstveno-istraživaèkom ili vojnem pogledu i time osigurati dugoroèni rast, napredak i obrambenu sigurnost.

Ogranièit æemo se na opis strategijskih aspekata informacijske tehnologije vezanih za poslovne organizacije i predoèit æemo osnovne naèine na koje se može postići strategijska prednost poduzeæa na tržištu. Pritom treba imati na umu da strategija korištenja informacijske tehnologije ne može uspjeti ukoliko nije vezana uz strategiju poslovanja poduzeæa.

Jedno od važnijih pitanja u stvaranju i korištenju inovacijskih tehnologija jest pitanje na koji naèin procijeniti potrebe za tim tehnologijama. Tradicionalan pristup postavlja pitanje *na koji æe naèin nove tehnologije poboljšati ono što veæ i sada radimo*. Međutim, potencijal novih tehnologija jest u tome da one mogu *omoguæiti stvari koje bez njih uopæe ne radimo*.

Pogledajmo primjer koji pokazuje koliko je teško predvidjeti potrebe koje æe se javiti kao posljedica primjene novih tehnologija, pa èak i u sluèajevima za koje nam se danas može èiniti da je otprve moralno bilo jasno kakav potencijal u njima leži. Radi se o razvoju prvog komercijalnog kopirnog stroja u tvrtki Xerox polovinom dvadesetog stoljeæa. Zbog velikih ulaganja potrebnih za razvoj takvog stroja Xerox je tražio finansijsku potporu nekoliko velikih kompanija, ali je nije dobio jer su procjene pokazivale da se uz tadašnju malu kolièinu kopiranja (na sporim i skupim kopirnim tehnologijama tog doba) ovakva investicija ne isplati. Xerox je unatoè tome odluèio nastaviti s razvojem nadajući se da æe se ipak naæi zainteresirani za nove kopirne strojeve. Pokazalo se da za uspjeh novih strojeva za kopiranje nije bilo osnovno to što je novi stroj mogao zamijeniti postojeæu tehnologiju kopiranja, veæ èinjenica da je novi stroj za kopiranje imao takve moguænosti da je *stvorio tržište koje prije toga nije ni postojalo*.

Informacijska tehnologija koristi se u razlièitim aspektima rada organizacije. Osnovni naæini na koje se ona može koristiti kao strategijski resurs su (Earl, 1989):

- ▶ poboljšanjem procesa i promjenom organizacijske strukture;
- ▶ ukljuèivanjem informacijske tehnologije u proizvode i usluge;
- ▶ povezivanjem s drugim organizacijama.

1) Poboljšanje procesa i promjena organizacijske strukture

Poboljšanje procesa, odnosno reinženjerstvo poslovnih procesa, pristup je koji je stekao veliku popularnost poèetkom devedesetih godina dvadesetog stoljeæa. Taj je pristup bio temeljen na radikalnoj promjeni poslovnih procesa uz intenzivno korištenje informacijske tehnologije, èime se postiže znatno smanjenje troškova poslovanja, ali se ono èesto provodi uz znatne redukcije u organizacijama te otpuštanje radnika. Kao alternativa takvom radikalnom pristupu pojavio se evolucijski pristup poboljšanju procesa, koji je temeljen na kontinuiranom poboljšanju procesa. Organizacije u praksi èesto kombiniraju ta dva pristupa.

Drugi naæin internog korištenja informacijske tehnologije ima za svrhu izmjenu organizacijske strukture poduzeæa. Jedna od moguænosti stvaranja nove organizacijske strukture jest korištenje Interneta kao infrastrukture koja omoguæuje stvaranje *virtualne organizacije*. Takva organizacija ne mora imati svoje prostorije, veæ se može sastojati od ljudi koji rade na razlièitim, pa i jako udaljenim lokacijama.

2) Ukljuèivanje informacijske tehnologije u proizvode i usluge

U podruèju proizvodnje informacijska je tehnologija omoguæila razvoj robotiziranih proizvodnih linija velikog kapaciteta i preciznosti, te fleksibilnih proizvodnih sustava koji omoguæuju brzu izmjenu proizvodnog programa i uèinkovitu proizvodnju manjih serija proizvoda. I samo oblikovanje proizvoda je kompjutorizirano, što omoguæuje znatno ubrzanje oblikovanja novih proizvoda te analizu mnogo veæeg broja moguæih rješenja u odnosu na klasiènu tehnologiju oblikovanja proizvoda.

U podruèju uslužnih djelatnosti informacijska tehnologija omoguæila je nove naèine pružanja usluga koji su poveæali njihovu kvalitetu, raznovrsnost i brzinu. Tako su npr. u bankarstvu bankomati omoguæili posve novu uslugu, danonoænu moguænost dizanja gotovine. Kod zraènih su prijevoznika rezervacijski sustavi omoguæili rezervaciju letova s bilo koje toèke globusa, dok je korištenje internetskih usluga (a posebno Weba) omoguæilo korisnicima da iz svojeg doma dobiju pregled letova na željenim relacijama te izaberu najpovoljniji let. Prodaja softvera korištenjem Weba omoguæuje kupcima da gotovo trenutaèno doðu do softvera èak i onda kada se on nalazi na drugom kontinentu. Na taj naèin potencijalni kupci mogu isprobati softver, a zatim ga i platiti ukoliko ih zadovoljava, a da i ne moraju napuætati svoju sobu. Prodavaèi softvera pritom ne moraju kopirati softver na CD i slati ga poštom svakom kupcu, što za njih predstavlja znatnu vremensku i finansijsku uštedu.

3) Povezivanje s drugim organizacijama

Suradnja izmeðu organizacija jedno je od važnih podruèja u kojima je informacijska tehnologija stvorila rješenja od strategijskog znaèenja. Jedno od prvih novosti u tom podruèju bilo je uvoðenje elektronièke razmjene podataka, tj. brze razmjene velikog broja poslovnih transakcija izmeðu suradnièkih kompanija korištenjem izravne zaštiæene veze izmeðu raèunala tih kompanija. Uvoðenjem intraneta i ekstraneta, tj. kompanijskih raèunalnih mreža koje se koriste internetskom tehnologijom, moguænost povezivanja organizacija znatno se poveæala.

1.5. Opasnosti korištenja informacijske tehnologije

Informacijska tehnologija pruža velike moguænosti za unapreðenje korisnih ljudskih djelatnosti, ali isto tako i za razlièite vrste zloupotreba i kriminalne djelatnosti. Raèunalni kriminal postoji veæ desetljeæima, gotovo od samih poèetaka suvremenog raèunarstva. Prije uvoðenja raèunalnih mreža, a posebno Interneta, ta vrsta kriminala još je bila lokalizirana na pojedine organizacije, odnosno na pojedina raèunala. Raèunalne mreže omoguæile su ne samo globalizaciju korisnih djelatnosti, veæ isto tako i globalizaciju raèunalnog kriminala, moguænost izvoðenja kriminalnih radnji na daljinu, pa èak i distribuirani kriminal koji se koristi razlièitim geografskim raspršenim raèunalnim resursima.

Klasièni primjer lokaliziranog raèunalnog kriminala jest masovna kraða vrlo malih iznosa pomoæu zaokruživanja decimalnih iznosa bankovnih raèuna velikog broja klijenata banke na dolje i prebacivanje dobivenih razlika na svoj bankovni raèun. Raèunalni kriminal u kojem se koriste mreže raèunala ima daleko veæe moguænosti - probijaju se zaporce za pristup raèunalima korporacija ili vladinih organizacija i

dohvaæaju informacije koje predstavljaju industrijsku ili vojnu tajnu. Napadaju se i pojedinci, tako da se presreæu njihove poruke i iz njih uzimaju podaci o broju kreditne kartice i sl., pa se na raèun pravih vlasnika kreditne kartice troše velike kolièine novca.

Softverski agenti takoðer predstavljaju potencijalnu opasnost jer njima povjeravamo da u naše ime izvode razlièite aktivnosti. Naše agente, meðutim, netko može presresti i izmijeniti, a da mi za to i ne znamo. Tako izmijenjeni agenti mogu izvoditi nezakonite ili štetne radnje, a sve u naše ime. Posebno je važan problem provjere identiteta pošiljatelja poruka te agenata drugih ljudi, kako bismo sa sigurnošæu mogli znati s kime komuniciramo mi ili naši agenti.

Velika je opasnost i od raèunalnih virusa koji se danas najèešæe šire posredstvom raèunalne mreže (te vrste virusa nazivamo "crvi"). Nakon aktiviranja virusi nam mogu izbrisati ili izmijeniti podatke, slati poruke svima onima èije elektronièke adrese èuvamo na našem raèunalu, itd. Neprekidno se pojavljuju novi virusi te nove vrste virusa, ali se isto tako stalno traže naèini da se virusi otkriju i uniþte.

Kriminalci, ali i poduzeæa, na razlièite naèine ugrožavaju privatnost pojedinaca. Kriminalci mogu iz razlièitih izvora na mreži prikupiti informacije o pojedincima i tada ih zloupotrebljavati tako da troše tuði novac, da prikupljene informacije koriste protiv pojedinaca (npr. u sudskim parnicama) i sl. Organizacije èesto ugrožavaju privatnost svojih namještenika èitajuæi njihove elektronièku poštu i prateæi što njihovi namještenici gledaju i rade na Webu. Vladine organizacije dolaze do elektronièkih poruka koje se šalju unutar zemlje ili preko njenih granica i analiziraju ih. Taj se postupak koristi u borbi protiv kriminala i terorizma, ali se može koristiti i protiv onih koji se ne slažu s politikom svoje vlade.

Ugrožavaju se i autorska prava tako što se besplatno koriste ili preprodaju tekststovi, softver i sl. Osim toga, dosta tvrtki neovlašteno prikuplja informacije o pojedincima koje se mogu naæi na Internetu, te ih zatim prodaje bilo kome tko želi masovno oglašavati preko Interneta.

Internet se koristi i za stvaranje i distribuciju pornografskih i rasistièkih informacija, razvijaju se ilegalne igre na sreæu te se pojedincima šalju prijeteæe ili perverzne poruke. Takve se poruke ponekad šalju u ime pojedinaca do èije je zaporke za elektronièku poštu kriminalac uspio doæi koristeæi èinjenicu da zaporke èesto nisu dobro èuvane, vlasnici ih ne mijenjaju ili su vrlo jednostavne pa ih je lako pogoditi.

Literatura

1. Budin, L., *O hr vatskom nazivlju u podr učju r ačunarstva i informacijske tehnologije*, Journal of Computing and Information Technology 1, 75-78, 1993.
2. Čerić, V., *Knowledge Economy: An Overview*, poglavlje u knjizi *Knowledge and Business Process Management*, ur. V. Hlupic, Idea Group Publishing, 2002.
3. Earl, M. J., *Management Strategies for Information Technology*, Prentice Hall, New York, 1989.
4. Moss, L. T., Atre, S., *Business Intelligence Roadmap: The Complete Project Lifecycle for Decision-Support Applications*, Addison-Wesley, 2003.
5. Tiwana, A., *Essential Guide to Knowledge Management : E-Business and CRM Applications*, Prentice Hall, 2000.

Preporuèena literatura

1. McNurlin, B. C., Sprague, R. H. Jr, *Information Systems Management in Practice*, 4th Edition, Prentice-Hall International, London, 1998.
Knjiga daje prikaz upravljanja informacijskim sustavima te uključuje opis suvremene informacijske tehnologije i njenog korištenja u poslovanju. Sadrži prikaz velikog broja slučajeva primjene informacijske tehnologije.



I. dio

Informacijska tehnologija u poslovanju



Informacijski sustavi i poslovanje

U ovoj se skupini poglavlja razmatra kako informacijski sustav pomaže poslovanju poduzeća ili ustanove.

U poglavlju *Informacijski sustavi u poslovanju* opisuje se kako informacijski sustav poduzeća ili ustanove obrađuje informacije potrebne pri obavljanju poslovnog procesa, upravljanju poslovnim sustavom te pri komunikaciji i suradnji među sudionicima poslovanja.

U poglavlju *Upravljanje informacijskim sustavom* razmatraju se organizacijski oblici upravljanja informacijskim sustavom. Posebno se obrađuju načini kako se sami korisnici mogu služiti informacijskom tehnologijom, i kako im u tome mogu pomoći informatičari.

U poglavlju *Izgradnja informacijskog sustava* razmatraju se mogući pristupi izgradnji informacijskog sustava, detaljnije opisuju faze u njegovoj izgradnji, te prikazuju važnije tehnike oblikovanja dijelova informacijskog sustava.

Moderno poslovanje, koje obuhvaća elektroničku isporuku informacija, proizvoda i usluga, opisano je u poglavlju *Elektroničko poslovanje*. Opisane su različite vrste elektroničkog poslovanja: poslovanje tvrtke s tvrtkom, poslovanje tvrtke s krajnjim potrošačem, poslovanje krajnjeg potrošača s tvrtkom i poslovanje krajnjeg potrošača s krajnjim potrošačem.

U poglavlju *Komunikacija* opisane su mogućnosti poslovne komunikacije posredstvom elektroničkih medija kao što su elektronička pošta, distribucijske liste i diskusione skupine, forumi na Webu, sastanci posredstvom Interneta i sl., te je razmotrena problematika privatnosti u komunikaciji posredstvom računala.



2

Informacijski sustav u poslovanju

Mladen Varga

- 2.1. Što je informacijski sustav
- 2.2. Dijelovi informacijskog sustava
- 2.3. Integralni informacijski sustav
- 2.4. Informacijski sustav u pojedinim poslovnim područjima

Uèinkovito obavljanje poslova zahtijeva kvalitetne informacije. Svaki poslovni sustav ima svoj informacijski sustav koji prikuplja, pohranjuje, èuva, obraðuje i isporuèuje informacije. Cilj je informacijskog sustava obraditi informacije potrebne pri obavljanju poslovnog procesa, upravljanju poslovnim sustavom te u komunikaciji i suradnji među sudionicima poslovanja. Informacijski se sustav može podijeliti na sustav za obradu transakcija, sustav za potporu odluèivanju te sustav za komunikaciju, suradnju i individualni rad. Posebno æemo razmotriti primjenu informacijskog sustava u financijama, raèunovodstvu, marketingu i proizvodnji.

2.1. Što je informacijski sustav

Želimo li saznati telefonski broj poslovnog partnera, dobit æemo ga od službe za dobivanje obavijesti. Želimo li od dobavljaèa saznati ima li traženu robu, istodobno možemo saznati i informaciju o cijeni, vremenu isporuke i uvjetima prodaje. U trenucima kada tražimo informaciju nismo svjesni naèina njezina pribavljanja. Tek kada je ne dobijemo, postajemo svjesni da treba postojati uređen "sustav" pribavljanja informacija.

Poslovanje je takoðer popraæeno informacijama. Npr., pri prodaji se izdaje raèun na kojemu je zabilježena kolièina i cijena prodane robe; ocjena položenog ispita bilježi se u indeks studenta, itd. Iz mnogobrojnih primjera mogli bismo zakljuèiti da bi bez informacija bilo vrlo teško poslovati, te da su informacije nužan resurs za poslovanje.

Informacijski sustav je sustav koji prikuplja, pohranjuje, èuva, obraðuje i isporuèuje informacije važne za organizaciju, tako da budu dostupne i upotrebljive svakome kome su potrebne. Informacijski sustav se može, ali ne mora, koristiti informacijskom tehnologijom.

Ciljevi informacijskog sustava

Poslovni sustav (poduzeće, ustanovu) možemo podijeliti na tri podsustava: *izvršni podsustav*, u kojem se izvršavaju poslovni procesi, *upravljaèki podsustav*, koji upravlja poslovnim sustavom i *informacijski podsustav*, koji pribavlja i obraðuje potrebne informacije. U poslovni sustav ulaze i iz njega izlaze razlièiti tokovi (materijal, energija, kapital, informacije...). Informacije preuzima informacijski sustav, obraðuje ih i prerađene prezentira poslovnom sustavu ili njegovoj okolini. On ujedno omoguæuje poslovnom sustavu da komunicira unutar sebe i sa svojom okolinom.

Dakle, svaki poslovni sustav ima svoj informacijski sustav i unutar njega razraðene postupke informacijskih aktivnosti. Informacijski sustav ukljuèuje infrastrukturu, organizaciju, ljudе i naprave pri radu s informacijama. U nekim organizacijama te postupke obavljaju sami ljudi, a u drugima se koristi moderna informacijska tehnologija. Informacijski sustav može, dakle, biti *manualan* ili *podržan informacijskom tehnologijom* (kompjutoriziran).

Cilj je informacijskog sustava opskrbiti poslovni sustav informacijama potrebnima izvršnom podsustavu za *izvoðenje poslovnog procesa*, upravljaèkom podsustavu za *upravljanje poslovnim sustavom*, te pri *suradnji i komunikaciji unutar poslovnog sustava* i prema okolini.

Izvoðenje poslovnog procesa

Pojmom *poslovni proces* opisuju se poslovi koji se obavljaju unutar promatranog poslovnog sustava. Svako poduzeće ima svoj specifièni poslovni proces, iako su u poduzeèima iste grane poslovni procesi slièeni. U proizvodnom poduzeèu poslovni proces èine poslovi proizvodnje, nabave potrebnih sirovina i energije, plasmana proizvedenih proizvoda itd. U bankama poslovni proces obuhvaæa poslove obavljanja financijskih transakcija, kreditiranja, štednje itd. U suvremenom poslovanju poslovnim se procesima pridaje velika pažnja.

Informacijska tehnologija znatno poveæava uèinkovitost obavljanja poslova unutar poslovnog procesa, te bez nje nije moguæe konkurentno obavljati posao. Zrakoplovne kompanije, npr., ne mogu opstati na tržištu ako putnicima ne mogu ponuditi rezervaciju i kupnju avionskih karata za bilo koji let i s bilo kojeg mjesta u svijetu. Za to je potreban raèunalni rezervacijski sustav. Slièeno vrijedi i za poslovanje banaka sa stanovništvom, koje moraju ponuditi obavljanje transakcija preko mreže terminala u poslovnicama, bankomata ili osobnih raèunala od kuæe.

Automatizacija poslovnog procesa jedan je od važnih zadataka primjene informacijske tehnologije. Upotrebom informacijske tehnologije izvoðenje se poslovnog procesa može "automatizirati", pa je potrebno manje manualnog rada (npr. obraèun kamata u bankama obavlja se programski), uèiniti djelotvornijim (npr. proizvodnja

u raèunalom podržanoj proizvodnji prati se raèunalno u svakom trenutku, a ne povremenim nadgledanjem), ili uèiniti na drugaèiji naèin (npr. naruèivanje se može obaviti posredstvom Interneta).

Ovaj posljednji naèin vezan je uz *reinženjerstvo poslovnog procesa*, preoblikovanje poslovnog procesa koje je najèešæ moguæe uspješno postiæi širom primjenom informacijske tehnologije.

Upravljanje poslovnim sustavom

Zadatak je informacijskog sustava osigurati informacije za upravljanje poslovnim sustavom. Upravljati znaèi donositi odluke koje se tièu poslovnog sustava. Za donošenje dobre poslovne odluke potrebne su *potpune, pouzdane i pravovremene informacije*. Svaki poslovni, odnosno organizacijski sustav (npr. poduzeæe, ustanova, gospodarstvo, društvo) nastoji izgraditi svoj informacijski sustav koji æe davati informacije za brzo i kvalitetno *odluèivanje*.

Informacije koje se koriste pri odluèivanju mogu nastati obradom podataka iz razlièitih izvora. To su podaci nastali u poslovnom procesu (tzv. unutarnji podaci, npr. podaci o vrsti i broju proizvedenih proizvoda i njihovoj prodaji), podaci nastali izvan poslovnog sustava (tzv. vanjski podaci, npr. podaci o stanju tržišta, stanju na burzama i sl.), te podaci nastali u postupku odluèivanja (podaci koje su stvorili menadžeri, npr. planovi proizvodnje, odnosno prodaje).

Odluèivanje je važna aktivnost u *upravljanju poslovnim sustavom*. Upravljanje ukljuèuje donošenje odluka potrebnih za njegovo funkciranje. Takoðer ukljuèuje i planiranje, organiziranje i kontroliranje aktivnosti poslovnog sustava. Upravljanje se obavlja na više razina. *Operativnim upravljanjem* bave se operativni ili niži menadžeri koji nadgledaju dnevne poslovne aktivnosti i provode odluke taktièkih menadžera. Operativnom upravljanju potrebne su detaljne informacije u obliku dnevnih izvještaja. *Taktièkim upravljanjem* bave se taktièki ili srednji menadžeri koji razmatraju aktivnosti unutar dužeg razdoblja, za što su potrebne agregirane informacije u obliku sumarnih periodièkih izvještaja ili izvještaja o izuzecima dnevnih aktivnosti. *Strateškim upravljanjem* bave se strateški ili najviši menadžeri, koji donose strateške (èesto dugoroèene) poslovne odluke. Takve odluke pripadaju kljuènim poslovnim funkcijama (npr., u poduzeæu odluke vezane uz marketing, financije, proizvodnju ili razvoj), a za njih su potrebne jako agregirane informacije.

Suradnja, komunikacija i individualni rad

U funkciranju poslovnog sustava sudjeluje niz sudionika (zaposlenici organizirani u organizacijske jedinice), koji komuniciraju i suraðuju meðusobno, ali i s vanjskim sudionicicima (klijentima, poslovnim partnerima, javnom admini-

stracijom). Oni u svojoj komunikaciji i suradnji razmjenjuju niz informacija. U svakodnevnom radu oni samostalno ili u timu obavljaju različite poslove, čijem obavljanju može pomoći informacijski sustav. Takvi su poslovi pripreme raznovrsnih dokumenata, prezentacija, izvještaja, jednostavnijih ad-hoc analiza poslovnih podataka itd.

2.2. Dijelovi informacijskog sustava

Informacijski se sustav može podijeliti na više dijelova, od kojih je svaki zadužen za izvršenje jednog od prethodno opisanih ciljeva:

- ▶ *sustav za obradu transakcija* (operativni sustav) služi za izvođenje poslovnog procesa,
- ▶ *sustav za potporu odlučivanju* (informativni sustav, analitički sustav) služi za upravljanje poslovnim sustavom,
- ▶ sustav za komunikaciju, suradnju i individualni rad (uredski sustav).

Sustav za obradu transakcija

Sustav za obradu transakcija ili *transakcijski sustav* pruža potporu tekućem izvođenju poslovnog procesa. On pripada operativnoj razini poslovnih aktivnosti. Naziva se i *operativnim sustavom*, a uz njega je vezan i najstariji naziv, "elektro-nička obrada podataka" (EOP).

Sustav za obradu transakcija obrađuje niz transakcija, kao što su, npr., izdavanje računa za prodanu robu, prihvatanje podataka o prijemu robe na skladište, slanje narudžbe dobavljaču itd. On može automatizirati brojne poslove koji bi se manualno odvijali znatno sporije i uz više napora. Općenito, obavlja ove tri opće funkcije (Parker, Case, 1993): vođenje evidencije o obavljenim poslovnim događajima, generiranje dokumenata potrebnih u poslovanju i izvještavanje o stanju poslovnog procesa.

Dio sustava namijenjen prvenstveno izvještavanju srednjeg poslovodstva, naziva se *upravljačkim izvještajnim sustavom*, *upravljačkim informacijskim sustavom* ili *izvještajnim informacijskim sustavom*. On sadrži unaprijed definirane izvještaje koji mogu biti izrađivani po nekom redovitom rasporedu (npr., početkom novog tjedna menadžer će dobiti sumarni izvještaj o poslovanju prošlog tjedna), ili u izvanrednim situacijama (npr., izvještaj koji se izrađuje kad iznos troškova preraste dogovorenou granicu) ili sadrži izvještaje koji se izrađuju po zahtjevu menadžera.

Sustav za potporu odluèivanju

Cilj je *sustava za potporu odluèivanju* da potrebnim informacijama i prikladnim postupcima pomogne u procesu odluèivanja svima koji donose odluke (menadžerima, struènjacima). Neki ga nazivaju *informativnim sustavom*.

Sustav za potporu odluèivanju obraðuje postojeæe informacije dobivene iz razlièitih unutarnjih i vanjskih izvora, da bi stvorio informacije potrebne za odluèivanje. To je sustav koji svojim informacijama želi pomoæi u rješavanju strukturiranih, ali i polustrukturiranih i nestrukturiranih problema.

Strukturirano odluèivanje je odluèivanje za koje je poznat postupak odluèivanja pa se sam postupak može propisati i "programirati". Programirani sustav za odluèivanje može zamijeniti èovjeka u rutinskom strukturiranom odluèivanju, te djelovati u sastavu sustava za obradu transakcija. Npr., odobravanje jednostavnijih kredita može se programirati, tako da raèunalni program sam odobrava kredit prema podacima dobivenim o tražitelju kredita.

Polustrukturirano odluèivanje je odluèivanje u kojem se ne može potpuno propisati postupak odluèivanja pa pri odluèivanju treba upotrijebiti steèeno znanje, odnosno iskustvo. Primjeri takvog odluèivanja su, npr., ekspertni sustavi koji pomažu ekspertima u donošenju njihovih odluka, postupci simulacije ponašanja u nepoznatim uvjetima ili postupci optimizacije u kojoj se traži najpovoljnije rješenje. Spomenuti postupci opisani su u zasebnim poglavljima.

Nestrukturirano odluèivanje je odluèivanje za koje se ne zna ili ne može propisati postupak odluèivanja. Teret odluèivanja potpuno preuzima osoba koja odluèuje, a uloga sustava za potporu odluèivanju je da joj pruži dovoljno relevantnih informacija, te razlièitim postupcima omoguæi analizu dostupnih podataka. Sustav pritom treba biti jednostavan za korištenje i dovoljno fleksibilan da funkcionira i u promijenjenim uvjetima odluèivanja. Takvi moderni sustavi nazivaju se i *sustavima skladištenja podataka*. Oni imaju programske alate za složenije obrade podataka - za *analitièku obradu podataka* (detaljnije opisana u poglavljju o skladištu podataka) i *otkrivanje znanja* (detaljnije opisana u poglavljju o rudarenju podataka).

Sustav za komunikaciju, suradnju i individualni rad

Sustav za komunikaciju, suradnju i individualni rad, odnosno starijim nazivom *sustav uredskog poslovanja*, dio je informacijskog sustava koji ukljuèuje razlièite primjene informacijske tehnologije za obavljanje najrazlièitijih administrativnih poslova, koje možemo klasificirati ovako.

- ▶ *Komunikacije* obuhvaæaju razlièite naèine individualne komunikacije ili komunikacije više osoba istovremeno. To su elektronièka pošta (engl. *e-mail*), glasovna pošta, telefoniranje, faksiranje. Konferiranje obuhvaæa telekonferi-

ranje, videokonferiranje i slične tehnologije koje omogućuju komunikaciju više osoba istovremeno. Npr., programom NetMeeting tvrtke Microsoft moguće je održavati virtualne sastanke te participirati u diskusiji zvučno, slikom ili tekstom. Zbog razmjerno zahtjevne tehnologije i slabe propusnosti telekomunikacijskih kanala te se tehnologije kod nas još nedovoljno koriste. Tu se još mogu ubrojiti sustavi istovremenih poruka (npr. IRC ili ICQ), distribucijske i diskusijske skupine, forumi, i sl. Osim u poslovanju, komuniciranje uz pomoć informacijske tehnologije koristi se i u svakodnevnom osobnom komuniciranju, pa je detaljnije opisano u posebnom poglavljtu.

- ▶ *Potpore suradnji u skupini* obuhvaća tehnologije koje pomažu skupnom odlučivanju, komunikaciji unutar skupina, elektroničkom glasovanju i sl. Neke od navedenih tehnologija mogu se ubrojiti u nekoliko "rubrika" sustava za komunikaciju i suradnju.
- ▶ *Potpore individualnom radu* obuhvaća više tehnologija koje unapređuju učinkovitost individualnog rada. Čest je zadatak prikupiti podatke, srediti ih, analizirati i pripremiti u obliku koji se može prezentirati na sastanku ili prikazati klijentu. Podaci mogu biti u obliku tablica, izvještaja, odnosno dokumenata bilo koje vrste. Ovo uključuje i poslove pripreme, prepisivanja, raspoređivanja, pohranjivanja, arhiviranja dokumenata, odnosno i drugih podataka koji nisu obuhvaćeni drugim dijelovima informacijskog sustava. U tu svrhu mogu poslužiti programi za obradu teksta (npr. Microsoft Word), programi za izradu prezentacija (npr. Microsoft Powerpoint), programi za tablično kalkuliranje (npr. Microsoft Excel, Lotus). Tu možemo ubrojiti i organizatore rada (npr. Microsoft Outlook omogućuje, uz slanje i primanje elektroničke pošte, i vođenje adresara, kalendarja, zadataka, dnevnika i skica), programe za izradu manjih baza podataka (npr. Microsoft Access), programe za planiranje i vođenje projekata (npr. Microsoft Project).
- ▶ *Upravljanje sadržajima* je moderan naziv za funkcije pripreme, obrade i pohranjivanja različitih polustrukturiranih i nestrukturiranih podataka (tekstualnih dokumenata, nepokretnih i pokretnih slika, zvučnih zapisa i multimedijskih zapisa) jednog poduzeća u bazu dokumenata te njihovo učinkovito pretraživanje i distribuiranje. Stariji je naziv *upravljanje dokumentima*.
- ▶ *Pretraživanje dokumenata* odnosi se na pretraživanje različitih javnih specijaliziranih baza dokumenata i Weba. Sve se češće zahtjeva pronalaženje novih informacija koje ne postoje u informacijskom sustavu, bilo da se to odnosi na neovisne podatke o novom poslovnom partneru, podatke o "političkoj" situaciji u pojedinoj zemlji ili organizaciji, tekstove novinskih članaka, podatke o novim proizvodima konkurencije, struene ili znanstvene podatke potrebne u istraživačkom radu i sl. Internet je sve češći "medij" koji omogućuje pristup takvim podacima. Kao izvor podataka mogu poslužiti dokumenti publicirani na Webu ili specijalizirane baze podataka dostupne putem Weba. Na tržištu se nudi niz specijaliziranih javnih baza dokumenata

koje sadrže znanstvene, struène, novinske èlanke ili druge dokumente. Internetski servis Web omoguæuje pristup Web-stranicama odnosno Web-dokumentima. Uz pomoæ tražilica kao što su Google ili Alta Vista, Web postaje pretraživa baza raznorodnih dokumenata.

Skup sreðenih dokumenata na Webu koji pokrivaju jednu temu ili pripadaju jednoj organizaciji naziva se *Web-mjestom* ili *portalom* (npr. <http://www.efzg.hr> je portal Ekonomskog fakulteta u Zagrebu, <http://europa.eu.int> je portal Europske unije, <http://www.yahoo.com> opæi portal).

Dobar sustav za komunikaciju i suradnju nastoji potpuno integrirati nabrojene tehnologije u skladnu cjelinu. Poznatiji programski sustavi za izgradnju sustava za komunikaciju, suradnju i individualni rad su Oracle Collaboration Suite i Microsoft Exchange Server. Oni u jedan sustav integriraju funkcije elektronièke pošte, glasovne pošte, voðenje kalendara, servisiranje datoteka (dokumenata) s moguænostima pretraživanja informacija, usluge za suradnju u stvarnom vremenu itd., te korisnicima omoguæuju pristup sustavu na razlièite naæine (preglednicima, programima kao što su MS Outlook, mobilnim telefonskim aparatima i sl.). Meðutim, na tržištu ne postoji niti jedan softver koji ima sve ovdje nabrojene funkcije.

2.3. Integralni informacijski sustav

Dobar informacijski sustav u svom temelju sadrži sustav za obradu transakcija i upravljaèki izvještajni sustav. Na tom temelju može se izgraditi sustav za potporu odluèivanju. Sustav za komunikaciju, suradnju i individualni rad, iako se doima izdvojenim, može se služiti informacijama iz svih dijelova informacijskog sustava. Lako je zakljuèiti da dobar informacijski sustav treba imati sve dijelove integrirane u skladnu cjelinu. U tom se sluèaju govor o *integralnom informacijskom sustavu* (engl. *ERP - Enterprise Resource Planning*) koji služi planiranju, praæenju, kontroliranju, analiziranju, odnosno upravljanju poslovnim resursima poduzeæa. Koncept *poslovne inteligencije* (engl. *Business Intelligence*), koji govorи da intelligentno poslovanje poèiva na *informacijama* koje se transformiraju u *znanje*, a ono u *profit*, temelji se na skladnom funkcioniranju pojedinih dijelova informacijskog sustava.

U integralnom informacijskom sustavu može se sustavno pratiti poslovni proces. Npr., nakon što prispije narudžba kupca, integralni informacijski sustav može je prihvatiti, "automatski" proslijediti u službe prodaje i dostave koje æe isporuèiti robu, kupcu odnosno njegovom informacijskom sustavu poslati raèun, eventualno otvoriti kredit na prodanu robu; u skladišnoj æe evidenciji zabilježiti kolièinu isporuèene robe; ako se roba treba proizvesti u proizvodnom pogonu lansirat æe radni nalog za proizvodnju potrebnih kolièina roba; u proizvodnom dijelu informacijskog sustava može se izraditi plan proizvodnje te raèunalno voditi proces proizvodnje; uèinke

prodaje menadžer æ mozi promatrati i analizirati kroz analitièki dio informacijskog sustava; itd. Integralni informacijski sustav omoguæuje, dakle, evidenciju svih poslovnih dogaðaja i uèinkovito korištenje njihovih podataka unutar èitave organizacije. Ako dijelovi informacijskog sustava nisu meðusobno povezani, informacijski sustav djeluje kao niz izoliranih informacijskih otoka, što ne pogoduje cjelovitom upravljanju poslovnim sustavom.

U modernom poslovanju informacijski sustavi razlièitih organizacija takoðer se nastoje povezati i na taj naèin "automatizirati" meðusobnu suradnju. Ta suradnja može biti vrlo razlièita. To je u jednostavnim sluèajevima *elektronièka razmjena podataka* izmeðu dvaju informacijskih sustava, a u složenijim sluèajevima razmjena transakcija izmeðu dvaju sustava, pa i stvarno povezivanje dvaju sustava, odnosno i stvaranje umreženih i virtualnih organizacija. Radi li se o ovom posljednjem, govori se o *elektronièkom poslovanju*, detaljnije opisanom u zasebnom poglavlju.

Stvarni napredak u povezivanju informacijskih sustava danas omoguæuje, brže nego do sada, internetska tehnologija. Sl. 2.1. prikazuje moguæe povezivanje informacijskog sustava organizacije s informacijskim sustavima drugih organizacija, odnosno poslovnih partnera, i informacijskim sustavima javne administracije. Naravno, takav informacijski sustav mora biti otvoren i za klijente, odnosno "kupce" usluga informacijskog sustava. Kad se, npr., radi o oglašavanju i prodaji putem Weba, kupci prilikom kupnje i plaæanja zapravo obavljaju transakcije transakcijskog dijela informacijskog sustava organizacije; studenti, npr., preuzimaju nastavne materijale s Weba fakulteta, prijavljuju ispite itd.



Sl. 2.1. Elektronièko se poslovanje temelji na povezanosti unutar informacijskog sustava, ali i povezanosti informacijskog sustava s drugim informacijskim sustavima